

## Sales Consultant Schweiz

Du verfügst über kaufmännisches Geschick, bist ein Meister im Kontakte knüpfen/pflegen und sprichst fließend Schweizerdeutsch und vorzugsweise auch Französisch? Außerdem verfügst du über Erfahrung im E-Commerce?

Macht dein Herz einen Sprung, wenn du einen guten Deal abgeschlossen hast? Dich begeistert die aktive Arbeit mit Kunden? Du bist ein Team Player, bist aber auch problemlos in der Lage, selbständig zu arbeiten?

### **Dann sind wir auf der Suche nach Dir!**

Als Sales Consultant des deutschsprachigen Teams trittst du unserem Northern Sales Team bei, das hauptsächlich aus Muttersprachlern der nordeuropäischen Ländern besteht.

Insbesondere bist du für den Verkauf unserer Produkte (Defibrillatoren und Reanimationspuppen) in der Schweiz verantwortlich. Du bietest auf den Kunden zugeschnittene Produkte an. Du suchst aktiv nach neuen Kunden und stellst sicher, dass diese Beziehungen erhalten und verstärkt werden. Du erkennst Chancen und wagst es, Initiative zu ergreifen.

### **Dein Aufgabenbereich:**

- Du suchst nach neuen Möglichkeiten, um unseren Marktanteil auf dem schweizer Markt weiter auszubauen
- Du bietest professionelle Beratung und Verkauf an End- und Großkunden
- Du optimiert unser E-Commerce in deinem Bereich
- Deine Verkaufstaktik ist eine balancierte Kombination aus kommerziellem Mindset und Integrität. Zuverlässigkeit steht bei dir an erster Stelle.
- Du erkennst Chancen und traust dich, die Initiative zu ergreifen
- Du suchst aktiv nach neuen Kundenbeziehungen und pflegst die bereits bestehenden Beziehungen

### **Dein Aufgabenbereich in mehr Detail:**

- Du bietest unseren Kunden fachkundige Beratung über unsere lebensrettende Produkte
- Du erstellst Angebote, bearbeitest Bestellungen und Serviceanfragen sowie Beschwerden und betreust unsere Kunden auch nach dem Verkauf
- Du arbeitest kontinuierlich daran, Medisol in deiner Region zu expandieren
- Du bist für die Verkaufszahlen deiner Region verantwortlich
- Gemeinsam mit dem Business Development Team arbeitest Du an der Online-Sichtbarkeit von Medisol. Dies beinhaltet z.B. die Verbesserung des Web-Shops und die Pflege unserer Social Media Konten
- Du kommunizierst schnell und effektiv mit Kollegen der Abteilungen Einkauf, Wartung, Marketing, Lagerhaltung, Finanzwesen und anderen Sales Teams

### Was wir von dir erwarten:

- Du bist bereit, unser Team mindestens 24 Stunden in der Woche zu unterstützen
- Du hast Erfahrung mit E-Commerce
- Du bist ein Teamplayer, aber auch perfekt in der Lage, selbständig zu arbeiten
- Du hast ausgezeichnete schweizerdeutsche und vorzugsweise französische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift. Gerne auch gute Kenntnisse in Niederländisch und/oder Englisch.
- Du hast den Enthusiasmus, die Selbstständigkeit, die Kreativität und zeigst den Einsatz, um den Marktanteil weiter auszubauen
- Du besitzt gute kommunikative Fähigkeit, um unsere bestehenden Kundenbeziehungen zu stärken und neue aufzubauen.

### Was wir dir bieten:

- Einen marktkonformen Lohn
- Freiheit für Kreativität, Selbstständigkeit und Ideen
- Möglichkeiten für Home-office
- Eine tolle Arbeitsumgebung in einem jungen, positiven und informellen Team in Vlissingen.
- Einen gemütlichen Freitag-Mittag Umtrunk, tolle Betriebsfeiern, eine informelle Atmosphäre und der Spaß kommt bei uns nie zu kurz! **Was willst du mehr?**

Erkennst du dich in unserer Beschreibung? Willst du dich unserem dynamischen Team anschließen? Sende deine Bewerbung und deinen Lebenslauf vor dem 19. Februar an Moniek Binnendijk via [vacatures@medisol.nl](mailto:vacatures@medisol.nl). Oder melde dich telefonisch unter 0118-236323.