

Sales Consultant France

Qui sommes-nous ? Medisol, Sté Néerlandaise basée à Vlissingen en Zélande, est le plus grand fournisseur européen de DAE (défibrillateurs automatisés externes). Leader du marché, Medisol fait partie des entreprises à plus forte croissance aux Pays-Bas. Les DAE sauvent des vies tous les jours et nous pensons qu'il est important que tout citoyen puisse avoir accès à un défibrillateur rapidement. C'est dans ce but que nous vendons nos produits dans 19 pays différents en Europe, par le biais de nos 20 boutiques en ligne.

En raison de la croissance continue du marché français, nous recherchons un nouveau / une nouvelle collègue pour rejoindre notre équipe commerciale francophone.

Vous avez de bonnes compétences commerciales, vous êtes maître de la relation client et vous parlez couramment le français ? Alors vous êtes la personne que nous recherchons ! Postulez dès aujourd'hui pour peut-être rejoindre l'une des sociétés e-commerce les plus florissantes du sud des Pays-Bas.

Ce que nous attendons de vous

- Vous êtes responsable de la vente de nos produits (défibrillateurs cardiaques et matériel de formation & de secourisme). Vous proposez les produits les plus adaptés aux besoins du client, au juste prix, et en suivant la dynamique du marché.
- Vous développez votre base de données en recherchant activement de nouveaux clients, et vous veillez à ce que la relation avec les clients existants soit maintenue voire renforcée.
- Vous recherchez de nouvelles opportunités pour augmenter notre part de marché.
- Vous apportez des conseils personnalisés et sur mesure à nos clients par téléphone, e-mail et chat.
- Vous établissez les devis et assurez leur suivi, vous gérez les commandes, les demandes des clients, les réclamations et le service après-vente.
- Vous continuez à améliorer la visibilité de Medisol en optimisant et en développant nos sites internet, et en attirant l'attention du public par l'intermédiaire des médias sociaux.
- Vous savez communiquer facilement et efficacement avec vos collègues du service achat, de la maintenance, du marketing, de l'entrepôt et du service compatibilité.

Profil recherché

- Excellente maîtrise de la langue française à l'oral comme à l'écrit. Langue maternelle de préférence.
- Une bonne connaissance du néerlandais et/ou de l'anglais est un plus.
- Fibre commerciale, capacité d'écoute, faculté à s'adapter, esprit analytique, sens du conseil... et du brillant dans les yeux !
- Enthousiaste, dynamique, patient, persévérant, autonome, créatif et motivé à développer les ventes sur le marché français.
- Bonnes compétences en communication pour intensifier les relations commerciales existantes et en créer de nouvelles.

Conditions d'emploi

- Salaire conforme au marché



- Culture d'entreprise ouverte à la créativité, à l'autonomie et à la prise d'initiative.
- Environnement de travail agréable au sein d'une jeune équipe dynamique, positive et informelle.
- Contrat à temps partiel (24 heures minimum par semaine).
- CDD d'un an avec possibilité d'évolution en CDI

Vous avez le profil que nous recherchons ? Envoyez vite votre CV accompagné de votre lettre de motivation par e-mail à vacatures@medisol.nl à l'attention de **Mrs Jacqueline Boutens-Cevaal**. Vous pouvez également cliquer sur le bouton ci-dessous.

Pour plus d'informations sur ce poste, vous pouvez contacter **Mr Bernard Hollaers** par téléphone au (+33) 0118 – 620 074.