

Sales Consultant Deutschsprachiger Markt

Wer sind wir? Medisol ist ein unabhängiger Europäischer Lieferant von AEDs (automatische externe Defibrillatoren). AEDs können in einem Notfall den notwendigen elektrischen Schock an das Herz geben und retten dadurch täglich Menschenleben. Medisol ist niederländischer Marktführer und gehört jedes Jahr aufs Neue zu den am schnellsten wachsenden Unternehmen der Niederlande. Es ist uns wichtig zur flächendeckenden Verbreitung von Defibrillatoren beizutragen, und dies tun wir erfolgreich durch unsere Produkte in 20 Webshops in 16 verschiedenen Ländern in Europa anzubieten.

Auf Grund des stetigen Wachstums unserer Deutschsprachigen Märkte, suchen wir einen neuen Kollegen/eine neue Kollegin zur Verstärkung unseres Deutschsprachigen Verkaufsteams.

Du verfügst über kaufmännisches Geschick, bist ein Meister im Kontakte knüpfen/pflegen und sprichst fließend Deutsch? Dann suchen wir Dich! Bewirb dich noch heute bei einem der wachstumsstärksten Unternehmen im Süden der Niederlande.

Anmeldeschluss für diese Stellenausschreibung ist der 31. Juli 2019

Was wird als Sales Consultant von Dir erwartet?

- Gemeinsam mit deinen 3 Kollegen bist du verantwortlich für den Verkauf unserer Produkte (Defibrillatoren und Reanimationspuppen) an unsere Deutschen, Schweizer und Österreichischen Kunden. Du bietest dem Kunden das am besten auf seine Bedürfnissen zugeschnittene Produkt zum fairen Preis an. Immer im Hinblick auf einen sehr dynamischen Markt.
- Du suchst aktiv nach neuen Kundenbeziehungen und baust den Kundenbestand weiter aus. Bereits bestehende Kundenbeziehungen werden gepflegt und weiter verstärkt.
- Du suchst nach neuen Möglichkeiten um unseren Marktanteil weiter zu vergrößern.
- Du bietest unseren Kunden fachkundige Beratung. Als Ansprechpartner von Medisol stehst du unseren Kunden telefonisch und per E-Mail und Chat zur Verfügung. Deine professionelle Beratung wird ergänzt, durch das Erstellen und anschließende Nachfassen von Angeboten. Des Weiteren gehört zu deinen Aufgaben das Bearbeiten von Bestellungen, Wartungsanfragen und Beschwerden sowie der Aftersales-Kontakt.
- Du bemühst dich um die bessere Sichtbarkeit von Medisol. In diesem Sinne werden unsere Webseiten und Webshops von dir optimalisiert und erweitert. Dazu gehört auch die regelmäßige Pflege unserer SocialMedia Konten.



- Du kommunizierst schnell und effektiv mit Kollegen der Abteilungen Einkauf, Wartung, Marketing, Lagerhaltung und Finanzwesen.

Was erwarten wir von dir?

- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse in Wort und Schrift. Idealerweise bist du Muttersprachler.
- Gute Niederländisch- und Englischkenntnisse.
- Kaufmännische Einstellung
- Enthusiasmus, Selbstständigkeit, Kreativität und Einsatz um den Marktanteil in den DACH-Ländern weiter auszubauen.
- Gute kommunikative Fertigkeiten um unsere bestehenden Kundenbeziehungen zu stärken und neue zu kreieren

Was bieten wir Ihnen?

- Einen marktkonformen Lohn.
- Freiheit für Kreativität, Selbstständigkeit und Ideen.
- Eine tolle Arbeitsumgebung in einem jungen, positiven und informellen Team in Vlissingen.
- Ein Arbeitsverhältnis von minimal 20 Stunden/Woche.

Bewerbungen mit Motivationsbrief und Lebenslauf dürfen z.H. Herr Bernard Hollaers an folgende E-Mail-Adresse geschickt werden: vacatures@medisol.nl.

Zu diesem Zwecke kann auch von untenstehendem Button Gebrauch gemacht werden. Der Anmeldeschluss für diese Stellenausschreibung ist der 31. Juli 2019.