

Sales Consultant Suisse / Belgique

Qui sommes-nous ? Medisol est le plus grand fournisseur européen de DAE (défibrillateurs automatisés externes). Leader du marché, Medisol fait partie des entreprises à plus forte croissance aux Pays-Bas. Les DAE sauvent des vies tous les jours et nous pensons qu'il est important que tout citoyen puisse avoir accès à un défibrillateur rapidement. C'est dans ce but que nous vendons nos produits dans 19 pays différents en Europe, par le biais de nos 20 boutiques en ligne.

Nous comptons poursuivre notre expansion internationale en 2019. Notre objectif ? Que l'Europe se sensibilise de plus en plus à la protection contre l'arrêt cardiaque. C'est pourquoi nous sommes à la recherche de candidats enthousiastes pour les postes suivants, à notre siège à Vlissingen :

- Sales Consultant - Suisse
- Sales Consultant - Belgique

Vous avez de bonnes compétences commerciales, vous êtes un maître en gestion de la relation client et vous êtes un locuteur natif d'un des deux pays cités ci-dessus ? Alors vous êtes la personne que nous recherchons ! Postulez dès aujourd'hui pour peut-être rejoindre l'une des sociétés e-commerce les plus florissantes du sud des Pays-Bas.

Ce que nous attendons de vous

- Vous êtes responsable de la vente de nos produits (DAE et mannequins de formation). Vous proposez les produits les plus adaptés au client, au juste prix, en suivant la dynamique du marché.
- Vous développez votre base de données en recherchant activement de nouveaux clients et vous veillez à ce que la relation avec les clients existants soit maintenue et renforcée.
- Vous recherchez de nouvelles opportunités pour augmenter notre part de marché.
- Vous apportez des conseils personnalisés et sur mesure à nos clients par téléphone, e-mail et chat.
- Vous établissez les devis et assurez leur suivi, vous gérez les commandes, les demandes des clients, les réclamations et le service après-vente.
- Vous continuez à améliorer la visibilité de Medisol en optimisant et en développant nos sites internet, et en attirant l'attention du public par l'intermédiaire des médias sociaux.
- Vous savez communiquer facilement et efficacement avec vos collègues du service achat, de la maintenance, du marketing, de l'entrepôt et du service compatibilité.

Profil recherché

- Excellente maîtrise de la langue en question à l'oral comme à l'écrit. Langue maternelle de préférence.
- Bonne connaissance du néerlandais et/ou de l'anglais.
- Sens commercial
- Enthousiaste, autonome, créatif et motivé à développer les ventes.
- Bonnes compétences en communication pour intensifier nos relations existantes et en créer de nouvelles.

Conditions d'emploi

- Salaire conforme au marché
- Culture d'entreprise ouverte à la créativité, à l'autonomie et à la prise d'initiative.
- Un environnement de travail agréable au sein d'une jeune équipe dynamique, positive et informelle à Vlissingen.
- Contrat de 20 heures par semaine minimum.

Vous avez le profil que nous recherchons ? Envoyez votre CV et lettre de motivation par e-mail à vacatures@medisol.nl à l'attention de mrs. Jacqueline Boutens-Cevaal. Vous pouvez également cliquer sur le bouton ci-dessous.

Pour plus d'informations sur ce poste, vous pouvez contacter M. Bernard Hollaers par téléphone au (+33) 0118 – 620 074.