

Sales Consultants Zwitserland / België / Portugal / Ierland

Wat doen wij? Medisol is dé onafhankelijke Europese leverancier van AED's (automatische externe defibrillatoren). AED's redden iedere dag mensenlevens. Medisol is marktleider en behoort ieder jaar weer opnieuw tot één van de snelst groeiende bedrijven van Nederland. Wij vinden het belangrijk een verschil te maken en we doen dat onder andere door onze producten te verkopen via 20 webshops in 16 verschillende landen in Europa.

In 2019 gaan wij verder uitbreiden in wat voor ons nieuwe markten zijn. Ons doel is om heel Europa hartveilig te maken! Wij zoeken daarom enthousiaste kandidaten voor onderstaande vacatures binnen ons kantoor in Vlissingen:

- Sales Consultant – Zwitserland
- Sales Consultant – België
- Sales Consultant – Portugal
- Sales Consultant – Ierland

Heb jij een groot commercieel inzicht, ben je een meester in relatiebeheer en beheers je de taal/talen uit één van bovenstaande landen? Dan zijn we op zoek naar jou! Solliciteer vandaag nog bij één van de snelst groeiende e-commerce bedrijven van Zuid-Nederland.

Wat wordt er als Sales Consultant van je verwacht?

- Jij bent samen met je internationale collega's verantwoordelijk voor de verkoop van onze producten (AED's en reanimatiepoppen). Je biedt de voor de klant meest passende producten tegen de juiste prijzen aan, in een dynamische markt.
- Je gaat actief op zoek naar nieuwe klantrelaties en bouwt het klantenbestand verder uit. Je zorgt daarnaast dat bestaande relaties onderhouden en versterkt worden.
- Je gaat op zoek naar nieuwe mogelijkheden om ons marktaandeel nog verder te vergroten.
- Jij geeft deskundig advies aan onze klanten. Dit houdt in dat je het aanspreekpunt van Medisol bent via telefoon, email en chat. Je geeft niet alleen advies, maar maakt ook offertes en volgt ze op, verwerkt orders, behandelt serviceverzoeken en klachten en verzorgt aftersales.
- Je werkt verder aan de zichtbaarheid van Medisol. Dit betekent dat je de website en webshops optimaliseert en uitbreidt en via Social Media Medisol voortdurend onder de aandacht brengt.
- Je communiceert vlot en effectief met collega's op de afdelingen inkoop, onderhoud, marketing, magazijn en financiën.

Wat heb jij te bieden?

- Uitstekende kennis van de desbetreffende taal/talen in woord en geschrift.
- Goede kennis van de Nederlandse en/of Engelse taal.
- Een commerciële instelling
- Enthousiasme, zelfstandigheid, creativiteit en inzet om de verkoop verder uit te bouwen.



- Goede communicatieve vaardigheden om onze bestaande relaties te intensiveren en nieuwe relaties te creëren.

Wat bieden wij je?

- Een marktconform salaris
- Ruimte voor creativiteit, zelfstandigheid en initiatief.
- Een fijne werkomgeving binnen een jong, positief en informeel team van medewerkers in Vlissingen.
- Een dienstverband van minimaal 20 uur per week.

Sollicitaties voorzien van motivatie en CV kunnen ter attentie van mevrouw Jacqueline Boutens-Cevaal, per e-mail gestuurd worden naar vacatures@medisol.nl. Je kunt hiervoor ook onderstaande button gebruiken.

Voor inhoudelijk meer informatie over deze functie kun je telefonisch contact opnemen met **Dhr. Bernard Hollaers**, via: [0118 – 620 074](tel:0118-620074).

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.