

Sales Consultant Schweiz

Wer sind wir? Medisol ist ein unabhängiger Europäischer Lieferant von AEDs (automatische externe Defibrillatoren). AEDs können in einem Notfall den notwendigen elektrischen Schock an das Herz geben und retten dadurch täglich Menschenleben. Medisol ist niederländischer Marktführer und gehört jedes Jahr aufs Neue zu den am schnellsten wachsenden Unternehmen der Niederlande. Es ist uns wichtig zur flächendeckenden Verbreitung von Defibrillatoren beizutragen. Unsere Produkte bieten wir daher auch in 20 Webshops in 16 verschiedenen europäischen Ländern an.

Auf Grund des stetigen Wachstums des Schweizer Marktes, suchen wir einen neuen Kollegen/eine neue Kollegin der/die unsere Verkaufsteams professionell unterstützt.

Du verfügst über kaufmännisches Geschick, bist ein Meister im Kontakte knüpfen/pflegen und sprichst fließend Schweizerdeutsch und Französisch? Dann suchen wir Dich! Bewirb dich noch heute bei einem der wachstumsstärksten Unternehmen im Süden der Niederlande.

Was wird als Sales Consultant von Dir erwartet?

- Gemeinsam mit deinen internationalen Kollegen bist du verantwortlich für den Verkauf unserer Produkte (Defibrillatoren und Reanimationspuppen). Du bietest unseren Schweizer Kunden das am besten auf ihre Bedürfnissen zugeschnittene Produkt zum fairen Preis an. Immer im Hinblick auf einen sehr dynamischen Markt.
- Du suchst aktiv nach neuen Kundenbeziehungen und baust den Kundenbestand weiter aus. Bereits bestehende Kundenbeziehungen werden gepflegt und weiter verstärkt.
- Du suchst nach neuen Möglichkeiten um unseren Marktanteil weiter zu vergrößern.
- Du bietest unseren Kunden fachkundige Beratung. Als Ansprechpartner von Medisol stehst du unseren Kunden telefonisch und per E-Mail und Chat zur Verfügung. Deine professionelle Beratung wird ergänzt, durch das Erstellen und anschließende Nachfassen von Angeboten. Des Weiteren gehört zu deinen Aufgaben das Bearbeiten von Bestellungen, Wartungsanfragen und Beschwerden sowie der Aftersales-Kontakt.
- Du bemüht dich um die bessere Sichtbarkeit von Medisol. In diesem Sinne werden unsere Webseiten und Webshops von dir optimiert und erweitert. Dazu gehört auch die regelmäßige Pflege unserer SocialMedia Konten.
- Du kommunizierst schnell und effektiv mit Kollegen der Abteilungen Einkauf, Wartung, Marketing, Lagerhaltung und Finanzwesen.



Was erwarten wir von dir?

- Ausgezeichnete Sprachkenntnisse in Wort und Schrift von Schweizerdeutsch und Französisch.
- Gute Niederländisch- und/oder Englischkenntnisse.
- Kaufmännische Einstellung
- Enthusiasmus, Selbstständigkeit, Kreativität und Einsatz um den Marktanteil in der Schweiz weiter auszubauen.
- Gute kommunikative Fertigkeiten um unsere bestehenden Kundenbeziehungen zu stärken und neue aufzubauen.

Was bieten wir Ihnen?

- Einen marktkonformen Lohn.
- Freiheit für Kreativität, Selbstständigkeit und Ideen.
- Eine tolle Arbeitsumgebung in einem jungen, positiven und informellen Team in Vlissingen.
- Ein Arbeitsverhältnis von minimal 20 Stunden/Woche.

Bewerbungen mit Motivationsbrief und Lebenslauf dürfen z.H. Herrn Bernard Hollaers an folgende E-Mail-Adresse geschickt werden: vacatures@medisol.nl.

Für nähere Information steht dir Bernard Hollaers via [0118-620074](tel:0118-620074) zur Verfügung.